

Pauline Lohmann



Projektarbeit von A-Z

Im Rahmen meines Bachelorstudiums „European Business Programme“ an der Fachhochschule Münster war ein Pflichtpraktikum von 6 Monaten vorgesehen, um vor der Wahl der Spezialisierungen für den Bachelor die Sicht auf die eigenen Stärken und Interessen zu schärfen.

Bei meiner Recherche nach einem Praktikumsplatz bin ich auf der Website der Fachhochschule Münster auf die Firma IMAP M&A Consultants AG gestoßen und war sofort sehr interessiert an dieser. Nach einem sehr angenehmen Bewerbungsgespräch bekam ich die Zusage und habe mich sehr darüber gefreut.

Von Anfang an war man als Praktikant schon sehr stark eingebunden in die Arbeitsprozesse des Beratungsunternehmens. Ich habe erst kleinere Aufgaben bekommen, um mich ein bisschen einzuarbeiten. Dazu gehörte zum Beispiel die Erstellung von Unternehmenskurzprofilen. Hierfür habe ich Recherchen mithilfe verschiedener Datenbanken durchgeführt, um Informationen über die finanzielle Lage sowie die Gesellschafterstruktur zu erhalten oder Marktstudien gelesen, um Auskunft über den Markt geben zu können.

Mit der Zeit wurden uns Praktikanten anspruchsvollere Aufgaben erteilt. Zum Beispiel durfte ich bei einigen Unternehmensbewertungen mittels der Multiplikatoren-Methode (Comparable Company Analysis und Comparable Transaction Analysis) mithelfen.

Ich habe einerseits an vielen verschiedenen Projekten aus einer großen Anzahl an Branchen wie Automotive, Industries, IT, Healthcare oder Consumer mitgearbeitet – dies war sehr interessant, da die Arbeit abwechslungsreich war und ich mit vielen verschiedenen Menschen zusammenarbeiten konnte. Andererseits hatte ich die Möglichkeit sehr viel nur für ein Projekt arbeiten zu dürfen. Ich habe das Projektteam bei der Datenaufbereitung und Analyse der Finanzzahlen eines Unternehmens sowie der Erstellung des Information Memorandums unterstützt. Durch die Arbeit an diesem Projekt konnte ich sehr viel lernen und hatte den Vorteil ein Projekt von der Erstellung der Pitch-Unterlagen bis hin zu den Management Präsentationen sehen und kennen lernen zu können.

Im Laufe meines Praktikums habe ich das kollegiale Umfeld und die teamorientierte Atmosphäre sehr geschätzt. Es hat die Zusammenarbeit sehr angenehm und einfach gemacht. Dadurch war man als Praktikant immer offen Fragen zu stellen und konnte so effizient arbeiten.

Abschließend kann ich sagen, dass ich sehr viel in meinem Praktikum gelernt habe und sich meine Erwartungen erfüllt haben. Ich konnte meine Stärken und Interessen danach sehr gut definieren und es fällt mir nun leichter eine Entscheidung für die Wahl der Spezialisierungen für meinen Bachelor zu treffen.



Project work from A-Z

As part of my bachelor studies "European Business Programme" at the university of applied sciences Münster, a mandatory internship of 6 months was planned in order to support the choice of specializations for the Bachelor's degree.

From the very beginning, I was closely involved in the work processes of the consulting company. First, I got smaller tasks to familiarize myself with the processes. This included, for example, the creation of short company profiles. For this purpose I have conducted researches using various databases in order to obtain information on the financial situation and shareholder structure, or I have read market studies in order to be able to provide information on the market.

Over time, I was given more demanding tasks. For example, I was able to help with some company valuations using the comparable company analysis and comparable transaction analysis method.

On the one hand, I have worked on many different projects from a large number of industries such as automotive, industrials, IT, healthcare or consumer - this was very interesting because the work varied and I was able to cooperate with many different people. On the other hand, I had the opportunity to do a lot of work for just one project. I supported the project team in preparing data and analyzing company's financial figures and preparing the information memorandum. I was able to learn a lot and had the advantage of seeing and getting to know a project from the creation of the pitch documents to the management presentations.

In the course of my internship I appreciated the collegial environment and the team-oriented atmosphere. It made the cooperation very pleasant and easy. As a trainee, this meant that you were always free to ask questions and could work efficiently.

Finally, I can say that I have learned a lot in my internship and have fulfilled my expectations. I was then able to define my strengths and interests very well and it is now easier for me to make a decision for my Bachelor's degree.

Huihui Ding



“ *Intensiviert das Learning-by-Doing* ”

“ *Intensive learning-by-doing* ”

Im Rahmen meines Masterstudiums habe ich meine Schwerpunkte auf Asset Management sowie Corporate Finance und M&A gelegt. Ich war begeistert, tiefere und praktische Einblicke in die beiden Bereichen zu bekommen. Nach einem dreimonatigen Praktikum im Bereich Investment Strategie, fing ich mit dem Praktikum bei IMAP M&A Consultants AG an.

Ich halte IMAP M&A Consultants AG für ideal, um erste Erfahrung zu sammeln. Von den hilfsbereiten Kollegen und aus der produktiven und kooperativen Arbeitsatmosphäre konnte ich viel lernen und sehr viel gewinnen. Durch ein intensives „learning-by-doing“ habe ich mich stets als ein integriertes und vollwertiges Teammitglied gefühlt.

Zu meinen Aufgaben zählten:

- Unternehmensrecherche in den Datenbanken Bureau van Dijk (Orbis, Amadeus, Markus) und Capital IQ zur Identifizierung potentieller Investoren und Zielunternehmen, sowie zur Analyse des Marktumfeldes und der Marktposition einzelner Unternehmen.
- Das Erstellen von Kurzprofilen für die Vorstellung potentieller Targets bei strategischen Investoren und Finanzinvestoren.
- Durchführung von Unternehmensbewertungen mittels Multiplikatorenmethode durch Recherche von vergleichbaren Transaktionen und börsennotierten Unternehmen.
- Mitarbeit bei der Erstellung von Pitch Präsentationen, Teasern sowie Information Memoranden.
- Übersetzung deutscher und fremdsprachiger Pitch Präsentationen, Teasern und Information Memoranden sowie Absichtserklärung ins Chinesische oder Englische.

Durch meine Aufgaben war ich vor allem bei Projekten aus den Bereichen Industriedienstleistung, Maschinen und Anlagenbau, Healthcare-Sektor, Chemie, Erneuerbare Energie sowie Konsumgüter tätig. Durch die starke Integration in die Projekte konnte ich mein Know-how in diesen Gebieten stark vertiefen. Da viele Projekte Outbound M&A waren, profitierte ich auch von der dynamischen Internationalität von IMAP .

Ich freue mich sehr, dass ich meine erste ausländische Arbeitserfahrung bei IMAP M&A Consultants AG gesammelt habe. Dank des freundlichen Arbeitsumfeldes habe ich mich sehr schnell eingelebt und mehr über die deutsche Arbeitskultur kennengelernt. Von den gesammelten Erfahrungen werde ich auch in der Zukunft sehr profitieren.

As part of my master's degree, I have focused on asset management, corporate finance and M&A. I was thrilled to get deeper practical insights in the latter two areas. After a three-month internship in the field of investment strategy, I started my internship at IMAP M&A Consultants AG.

I consider IMAP M&A Consultants AG to be ideal for gaining initial experience. I was able to learn a lot from the helpful colleagues and from the productive and cooperative working atmosphere. Due to an intensive "learning-by-doing" I always felt like an integrated and full-fledged team member.

My tasks included:

- Company research in the databases Bureau van Dijk (Orbis, Amadeus, Markus) and Capital IQ to identify potential investors and target companies, as well as to analyze the market environment and the market position of individual companies.
- Creating short profiles for the presentation of potential targets to strategic and financial investors.
- Carrying out company valuations using the multiples method by researching comparable transactions and listed companies.
- Collaboration in the creation of pitch presentations, teasers and information memoranda.
- Translation of German and foreign language pitch presentations, teasers and information memoranda as well as letters of intent into Chinese or English.

Through my assignments, I was mainly involved in projects in the fields of industrial services, mechanical engineering and plant construction, the healthcare sector, chemicals, renewable energy and consumer goods. Due to the strong integration into the projects, I was able to deepen my know-how in these sectors. Since many projects were outbound M&A, I also benefited from the dynamic internationality of IMAP.

Thorben Milde



“ *Intensives und lehrreiches Praktikum in einer tollen Atmosphäre* ”

“ *Intensive and instructive internship in a great atmosphere* ”

Thorben Milde hat Business and Management Studies an der Business Information Technology School (BiTS) in Iserlohn studiert. Vor seinem dreimonatigen Praktikum bei IMAP M&A Consultants AG sammelte Herr Milde umfangreiche Erfahrungen in der Finanzbranche.

Im Rahmen meines Studiums und dem darin gewählten Vertiefungsschwerpunkt „Finance“ wurde mein Interesse am Themenfeld „M&A“ geweckt. Um den Arbeitsalltag im Bereich M&A kennenzulernen, habe ich mich bereits vor Abschluss meines Bachelorstudiums nach geeigneten und attraktiven Praktikumsstellen erkundigt. Meine favorisierte Wahl fiel dabei auf IMAP M&A Consultants AG. Nach erfolgreich bestandem Aufnahmetest und einem tief in die Materie gehendem Telefoninterview konnte ich auch IMAP von meiner persönlichen Eignung überzeugen.

Am ersten Arbeitstag wurde ich zunächst mit den neuen Kollegen bekannt gemacht und in die verschiedenen Betriebs- und Anwendungssoftwares eingearbeitet. Durch die sofortige Integration in eines der bestehenden Projektteams, konnte ich dann bereits am zweiten Tag Verantwortung im Rahmen einer Analyse zur Markt- und Wettbewerbssituation eines Verkaufsmandats aus der textilverarbeitenden Industrie übernehmen.

Fortwährend des Praktikums wurden mir immer verantwortungsvollere Aufgaben übertragen und so konnte ich einen großen Einblick zu Unternehmen aus der Lebensmittel-, der Automobil-, und der Maschinenbauindustrie gewinnen. Spannend dabei war es, selbstständig entsprechend aussagekräftige Grafiken und Modelle für Pitch Präsentationen zu entwickeln und Unternehmenswerte anhand eines von IMAP speziell entwickelten Bewertungsmodells zu ermitteln. Auch grenzüberschreitend konnte ich im Rahmen eines Verkaufsmandats eines skandinavischen Partnerbüros meine bis dahin erlangten M&A-Kenntnisse einbringen und somit den Verkaufsprozess unterstützend begleiten.

Rückwirkend blicke ich auf eine sehr intensive und lehrreiche Praktikumszeit in einem freundlichen und kollegialen Arbeitsumfeld, in dem nicht nur die Arbeit sondern auch der Spaßfaktor garantiert ist. Ich empfehle jedem, der sowohl nationale als auch internationale Erfahrungen im Bereich M&A sammeln möchte, ein Praktikum bei der IMAP M&A Consultants AG.

I studied Business and Management Studies at the Business Information Technology School (BiTS) in Iserlohn. Prior to my three-month internship at IMAP M&A Consultants AG, I gained extensive experience in the financial industry.

The M&A business caught my interest through the specialization of my university studies in “Finance”. In order to become acquainted with the area and day-to-day activities of M&A, I started searching for a suitable and attractive internship prior to my Bachelor’s degree. My ultimate decision led me to IMAP M&A Consultants AG. After successfully passing the personal interview as well as an in-depth telephone interview, I was able to convince IMAP of my personal suitability.

On my first day, I was first introduced to my colleagues and became acquainted with various software and applications. Through immediately integrating me into one of the current teams, I was able to take over responsibility as early as on the second day while analyzing the market and competitor situation regarding a sell-side mandate from the textile industry.

As the internship progressed, I was given more and more responsible tasks and gained a great deal of insight into companies of the food, automotive and engineering industries. An exciting activity was developing graphs and models for pitch presentations, as well as applying an in-house valuation model developed by IMAP. Furthermore, I was also able to contribute my previously acquired M&A skills to a Scandinavian cross-border sell-side mandate.

Phillippe Honsberg



“ *Das Fördern von Praktikanten ist bei IMAP sehr ausgeprägt* ”

Nach Beendigung meines Masterstudiums in Maastricht hatte ich vor, den seit langem ins Auge gefassten Beruf eines M&A Beraters in der Praxis auszuprobieren.

Mein Freund und Studienkollege Hans-Christian ging damals direkt nach unserem Bachelorstudium für ein Praktikum zu IMAP. Er hielt mich während meines Masters über seine Zeit dort, als Praktikant und später Analyst, auf dem Laufenden und so entschloss ich mich für eine Bewerbung bei IMAP.

Mein viermonatiges Praktikum war stark durch die aktuellen Stände der Projekte beeinflusst, da man als Praktikant vom ersten Tag an (nach ca. zweistündiger Schonfrist um das Praktikantenhandbuch zu lesen) voll eingebunden ist. Grundsätzlich würde ich meine Arbeit in vier Bereiche aufteilen: Recherche, Bewertung, Aufbereitung von Vermarktungsunterlagen und Unterstützung des weiteren Transaktionsprozesses. Recherchearbeiten umfassten die Suche von Informationen aus Datenbanken. Als Klassiker hierfür zählt z.B. die Käufersuche bei einem Verkaufsmandat. In die sogenannte Longlist werden Unternehmen, die durch die Recherche als passende Käufer identifiziert wurden, eingepflegt und zu den Unternehmen relevante Finanz- & Kontaktdaten hinzugefügt. In den Bereich der Bewertung fallen die Analyse von Bilanzen, G u V, etc., sowie das Prognostizieren zukünftiger Cash-Flows und schlussendlich die Bewertung von Unternehmen nach DCF, Multiple und anderen Methoden an. Die aus der Recherche und Bewertung gewonnenen Informationen werden unter anderem für Vermarktungsunterlagen wie Teaser oder Information-Memorandum gebraucht. Das Erstellen dieser, zunächst unter Anleitung eines Analysten und progressierend immer selbständiger, ist ein fast täglicher Bestandteil der Arbeit. Die Unterstützung des Transaktionsprozesses bei fortgeschrittenen Mandaten kann unterschiedlicher Form sein; vom Koordinieren von Non-Disclosure-Agreements, über Follow-up-Telefonate und Datenraummanagement. Die langweilige Arbeit, vor der sich jeder Praktikant fürchtet, gab es bei IMAP nicht. Kaffee habe ich nur mir selbst geholt und das Kopieren und Binden von Unterlagen nahm nur einen fast nicht existenten Zeitraum in Anspruch.

Nun behaupte ich, dass diese Aufgaben in ihrer Grundform in jeder M&A Beratung vorkommen, aber das Praktikum bei IMAP hebt sich aus folgenden Gründen weit von anderen Praktika ab. Das Fördern, von Praktikanten, ist sehr ausgeprägt. In der täglichen Arbeit wird man an vollwertige Aufgaben aus den oben genannten Bereichen herangeführt und übernimmt dann auch später die Verantwortung für diese. Dadurch werden der Lernprozess und die gesammelten Erfahrungen weit vorangetrieben. Dies ging so weit, dass ich schon während meiner Praktikumszeit mit einem Partner und einer Analytistin zu einem Kunden nach Polen fliegen durfte, um dort an dem Arbeitskreis zu dem von mir mitentwickelten Finanzmodell teilzunehmen. Auch sonst habe ich während meiner Praktikumszeit an mehreren Fortbildungen teilnehmen dürfen. Dazu gehörten ein inhouse-Seminar zur Rhetorik & Präsentationstechnik, sowie zwei Corporate Finance Trainings; in Mannheim und in Frankfurt. Auch wurde ich auf eine Werksbesichtigung bei Mercedes mitgenommen. Zusätzlich findet all das in einer nur durch familiär zu beschreibenden Atmosphäre statt, die an jedem Arbeitstag spürbar ist.

Nach dieser Ausführung ist es denke ich sehr glaubhaft, wenn ich voller Überzeugung sage, dass ein Praktikum bei IMAP eine gute Möglichkeit bietet Praxiserfahrung zu sammeln und zwar in einer Form, die so ihresgleichen sucht. Daher freue ich mich auch außerordentlich auf meinen Jobstart als Analyst bei IMAP.

“ *The promotion of interns is very pronounced at IMAP* ”

After completing my Master's Degree in Maastricht, my goal was to try out the long-considered career of an M&A advisor in form of an internship.

My friend and fellow student Hans-Christian completed an internship right after our bachelor studies. He kept me updated during my studies first as an intern, then as an analyst, which resulted in my decision to apply to IMAP. During my four-month internship, the tasks were strongly influenced by the current status of the projects, as one is fully involved as an intern from day one (after about two hours' grace period to read the internship manual).

My tasks can be categorically divided into four areas: research, valuation, preparation of marketing documents and assistance in the transaction process. Research tasks involved finding and identifying database information, e.g. potential buyers for a sell-side mandate, which are then inserted in long-lists with the respective relevant financial and contact information. The valuation tasks include the analysis of balance sheets, income statements, etc., as well as the forecasting of future cash flows and ultimately the valuation of companies with the DCF-method, multiple method and other valuation techniques. The information gained from the research and valuation is used to prepare marketing documents such as teasers or information memorandums. Initially, these documents are developed under the supervisory of an analyst, but as time passed I progressively completed them more independently. Finally, the last task consisted of assisting transactions in advanced stages, which included tasks from everything to coordinating non-disclosure agreements, follow-up calls and data room management. The boring work that every intern fears does not exist at IMAP. I only got coffee for myself and the copying and binding of documents only took up a very short period of time.

These listed tasks are key features of every M&A advisory, but the internship at IMAP stands out from other internships for the following reasons. The emphasis on encouraging and promoting interns is very pronounced. As an intern you are introduced to full-fledged tasks in the above-mentioned areas and then later take over responsibility for these tasks, which results in an increased learning process. My integration as an intern in the team went so far that I was assigned to fly to Poland together with a partner and analyst where I participated in a working group regarding the financial model, which I helped develop. In addition, I had the opportunity to attend various advanced training seminars. These included an in-house seminar on rhetoric and on presentation technology, as well as two corporate finance trainings in Mannheim and Frankfurt. Also, I was taken to a factory tour at Mercedes. This all takes place in a family environment which is evident every day.

All in all, I am convinced that an internship at IMAP provides a good opportunity to gain practical experience in a manner that is second to none. Therefore I am looking forward to start at IMAP as an analyst.

Fatih Sarioglu



“ *M&A in einem stark international ausgerichteten Umfeld - kurz: IMAP*

“ *M&A in a strongly international oriented environment – in short: IMAP*

Fatih Sarioglu hat das European Business Program an der Fachhochschule Münster sowie an der Marmara University in Istanbul absolviert. Vor seinem sechsmonatigen Praktikum bei IMAP M&A Consultants AG sammelte Herr Sarioglu Erfahrungen in der Logistikbranche sowie in der Finanzdienstleistungsbranche.

Als fester Bestandteil meines international ausgerichteten Studienganges studierte ich die letzten beiden Semester in Istanbul, Türkei, und nutzte diese Chance, um als Werkstudent erste Erfahrungen im M&A/Corporate Finance beim türkischen Office von IMAP zu gewinnen. Von den hier gemachten positiven Erfahrungen euphorisiert, habe ich nach der Zusage für ein Vollzeitpraktikum bei IMAP M&A Consultants AG nicht lange überlegen müssen.

Im deutschen Office von IMAP – gekennzeichnet durch flache Hierarchien und einem tollen kollegialen sowie professionellen Ambiente – fühlte ich mich vom ersten Tag an als vollwertiges Teammitglied und erhielt tiefe Einblicke in das Leben eines M&A-Beraters.

Um mein Projektteam bei laufenden nationalen und internationalen Cross-Border M&A tatkräftig zu unterstützen, umfasste mein Aufgabenportfolio u.a. die Durchführung von Markt- und Unternehmensanalysen, die Mithilfe bei der Erstellung von Pitch-Books, Teasern und Information Memoranden sowie die Implementierung eines virtuellen Datenraumes im Rahmen einer Due Diligence. Im Zuge meiner Aufgaben war ich vor allem bei Projekten aus den Bereichen Chemie, Erneuerbare Energien, Maschinenbau sowie Konsumgüter tätig. Durch die starke Integration in die Projekte konnte ich mein Know-how in diesen Gebieten stark vertiefen. In der Tat kann man hier von einer exponentiellen Lernkurve sprechen, welches für das Investment Banking bekannt ist und IMAP seinen Praktikanten zur vollsten Zufriedenheit offeriert.

Im Anschluss an mein Praktikum konnte ich von der dynamischen Internationalität von IMAP profitieren und erhielt die Chance, ein weiteres Auslandspraktikum im IMAP HQ in Barcelona, Spanien, zu absolvieren – wo ich wieder für eine Zusage nicht lange überlegen brauchte. Ab Oktober werde ich in Barcelona an der EADA Business School den "International Master of Finance" machen und bin umso glücklicher, die Chance erhalten zu haben, während meines Master als Werkstudent bei IMAP weitere interessante Erfahrungen zu sammeln.

I completed the European Business Program at Muenster University of Applied Sciences and at Marmara University in Istanbul. Prior to my six-month internship at IMAP M & A Consultants AG, I gained experience in the logistics industry as well as in the financial services industry. As an integral part of my international master's program, I studied the last two semesters in Istanbul, Turkey, and used this opportunity to gain initial experience in M&A/Corporate Finance at IMAP's Turkish office as a working student.

The positive experiences in Turkey inspired me and I was keen to accept a full-time internship position at the German office of IMAP, which is characterized by flat hierarchies and a great collegial and professional atmosphere. As a result, I felt like a full-time member of the IMAP team and acquired deep insights of the life of an M&A advisor.

I actively assisted my project team on ongoing national and international cross-border acquisitions, and my tasks included conducting market and company analyses, writing pitch books, teasers and information memorandums, as well as the implementation of a virtual data room as part of a due diligence. I was mainly involved in projects in various industries such as chemistry, renewable energies, mechanical engineering, and consumer goods. The integration into the projects enabled me to deepen my know-how in the mentioned areas. IMAP offers its interns a satisfactory and exponential learning curve, which is common for the investment banking industry.

Following my internship, I benefited from the dynamic internationality of IMAP and was given the opportunity to complete another internship abroad at the IMAP Headquarters in Barcelona, Spain, and I did not need to think twice about accepting the offer. Starting in October, I will be attending the "International Master of Finance" program at the EADA Business School in Barcelona, and I am very grateful to have had the opportunity to gain further interesting experience during my Masters as a working student at IMAP.